

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Национальный исследовательский
ТОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

УТВЕРЖДАЮ:



З.Е. Сахарова

2014 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИСТОРИЯ И ИНСТИТУТЫ

Направление подготовки

38.06.01 «Экономика»

Квалификация (степень) выпускника

Исследователь, преподаватель-исследователь

Форма обучения

Очная (Заочная)

Профили подготовки:

08.00.01 – Экономическая теория

Статус дисциплины: Блок ФТД «Факультативы»

Программа одобрена на заседании учебно-методической
комиссии экономического факультета

Томского государственного университета

от « 2 » 09 2014 года, протокол № 1

г. Томск – 2014

Рабочая программа составлена на основании федеральных государственных образовательных стандартов к основной образовательной программе высшего образования подготовки научно-педагогических кадров в аспирантуре по направлению 38.06.01 «Экономика».

Автор-разработчик:

- ❖ *Соболева Елена Николаевна*, кандидат экономических наук, доцент кафедры общей и прикладной экономики

АННОТАЦИЯ ПРОГРАММЫ

Дисциплина «Экономическая история и институты» предназначена для формирования у студентов представления о направлении развития экономической теории. Институционализм и его новое направление - неoinституционализм в последнее десятилетие XX века стали оформляться как направление экономической теории, приводящее к ее значительному развитию и продвижению. В рамках неоклассического направления институты, как совокупность существующих правил, упорядочивающих взаимодействие между экономическими агентами, предполагались как само собой разумеющееся, не влияющее на поиск равновесия на рынке, на выбор траектории экономического развития. Неoinституционализм позволяет преодолеть определенную ограниченность предпосылок, характерных для неоклассической теории, описывающей ситуацию совершенной конкуренции в условиях ограниченных ресурсов, рассмотреть современные экономические процессы, анализ которых в рамках main stream не давал удовлетворительного результата.

1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

Целями освоения дисциплины «Экономическая история и институты» является:

- ❖ ознакомить слушателя с основными работами, заложившими основу институциональной теории, а также наиболее важными эмпирическими исследованиями, подтверждающими ключевую роль институтов в экономическом развитии;
- ❖ обучить слушателя основам современной институциональной экономической теории, которая стремится объяснить, как институты общества влияют на поведение людей, а, следовательно, и на богатство общества;
- ❖ показать возможности применения полученных знаний для анализа институциональной структуры общества, формировать у слушателя навыки самостоятельного анализа институтов современной экономики.

Изучение дисциплины предполагает выполнение следующих задач:

- ❖ усвоить основные категории, законы, формы и методы, характеризующие социальные институты и институциональную среду общества;
- ❖ изучить теоретические проблемы институционального устройства общественной жизни;
- ❖ изучить виды институтов;
- ❖ понять экономическое значение институциональной теории;
- ❖ иметь представление о контрактной системе, трансакционных издержках, социальных сетях, теории организации, теории прав собственности институциональной теории;
- ❖ уметь применить знания институтов для осмысления экономической действительности и выбора правильных действий в реальных жизненных ситуациях.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП АСПИРАНТА

Дисциплина «Налоговая система и налоговая политика» относится к факультативным дисциплинам учебного плана.

Изучение данной дисциплины базируется на следующих дисциплинах:

- «Микроэкономика»
- «Макроэкономика»
- «Теория отраслевых рынков»
- «Теория игр»

Для освоения учебной дисциплины, слушатели должны владеть следующими знаниями и компетенции:

- знать основные понятия экономической теории и прикладных экономических дисциплин; закономерности функционирования современной экономики на микро- и макро- уровнях; основные особенности российской экономики, направления экономической политики государства;
- уметь использовать основные положения и методы социальных, гуманитарных и экономических наук при решении социальных и профессиональных задач, быть способным анализировать социально значимые проблемы и процессы;
- уметь искать количественную и качественную информацию для анализа различных экономических институтов и их влияния на социально-экономические параметры, анализировать количественную информацию с помощью эконометрических методов.

3. ТРЕБОВАНИЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1 Компетенции, формируемые в результате освоения дисциплины:

- ❖ готовностью к преподавательской деятельности по образовательным программам высшего образования (ОПК-3);
- ❖ способность к самостоятельному проведению научно-исследовательской работы и получению научных результатов, удовлетворяющих установленным требованиям к содержанию диссертаций на соискание ученой степени кандидата наук по направленности "Экономическая теория" (ПК-1).

3.2 Требования к результатам освоения содержания дисциплины:

В числе ключевых компетенций, формирующихся у аспирантов, выделяются познавательная и творческая компетенции, способствующие критической оценке познаваемой информации, самостоятельному ее поиску и в результате освоения дисциплины слушатель должен:

ЗНАТЬ:

- ❖ основные понятия, концепции институциональной экономической теории
- ❖ методы экономического анализа институтов

УМЕТЬ:

- ❖ формулировать проблему в терминах выбранной теоретической концепции
- ❖ применять изученный инструментарий к анализу практических ситуаций

ВЛАДЕТЬ:

- ❖ навыками объяснения реальных феноменов с помощью инструментария институциональной теории
- ❖ навыками анализа альтернативных вариантов решения поставленных проблем в рамках институциональной экономики

4. Структура и содержание дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 36 часов или 1 з.е.

Содержание дисциплины

Тема 1. Введение в институциональный анализ

1. Определение понятия института. Функции институтов.
2. Основы теории игр. Виды игр (игры с совершенной информацией, игры с несовершенной информацией, статические и динамические игры). Доминирующая стратегия. Равновесие Нэша.
3. Классификация институтов по признаку ситуаций, в которых они возникают. «Дилемма заключенных» и достоверные обязательства (credible commitment). Ситуация координации и фокальные точки. Ситуация неравенства.
4. Институциональная структура общества. Институты формальные и неформальные. Механизмы принуждения к соблюдению правил (санкции). Виды санкций (автоматические санкции, вина, стыд, информационные санкции, двусторонние санкции, многосторонние санкции). Взаимодействие формальных и неформальных институтов.

Основная литература:

- 1) Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: Учебник/ Под общей редакцией д.э.н., проф. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА - М, 2011. – Гл. 1, Заключение.
- 2) Кузьминов Я.И. Курс институциональной экономики: институты, сети, трансакционные издержки, контракты: учебник для студентов вузов/ Я.И. Кузьминов, К.А. Бендукидзе, М.М. Юдкевич. – М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2006. - Гл. 1, с. 1 – 42; гл. 2, с. 67 - 128.
- 3) Одинцова М.И. Институциональная экономика: учеб. пособие / М.И. Одинцова ; Гос. ун-т – Высшая школа экономики. - 2-е изд. – М. : Изд. Дом ГУ ВШЭ, 2011. - Гл. 1.

Дополнительная литература:

- 1) Бренделева Е.А. Неоинституциональная экономическая теория: учеб. пособие \ Е.А. Бренделева; под общ. ред. А.В. Сидоровича. – М.: Дело и Сервис, 2011. – Гл. 1, 2, 3.
- 2) Институциональная экономика: Учебник / Под общ. ред. А. Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2008. – Введение «Институционализм...», Тема 1, 2, 3.
- 3) Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. – Гл. 1, 2, 3.
- 4) Панеях Э.Л. Формальные правила и неформальные институты и их применение в российской экономической практике // Экономическая социология. - 2001, Т. 2, N 4. - С. 56-58.
- 5) Норт Д.С. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики/ Пер. с англ. А.Н. Нестеренко; предисл. и науч. ред. Б.З. Мильнера. - М.: Фонд экономической книги "Начала", 1997. - Гл. 1, 5, 6, 7.
- 6) Эльстер Ю. Социальные нормы и экономическая теория // THESIS - 1993, Т. 1. - Вып. 3.
- 7) Greif A. Contract Enforceability and Economic Institutions in Early Trade: the Maghribi Traders' Coalition // The American Economic Review, Vol. 83. No.3., 1993.
- 8) Greif A. The Fundamental Problem of Exchange: A research agenda in Historical Institutional Analysis // European Review of Economic History, 4, 251-284.
- 9) Posner R., Rasmusen E. Creating and Enforcing Norms, with Special Reference to Sanctions // International Review of Law and Economics, 1999, Vol. 19, pp. 369-382.

Тема 2. Трансакционные издержки

1. Понятие трансакции. Трансакции рыночные и внутрифирменные (бюрократические). Трансакционные издержки как проявление трения в экономике. Виды рыночных трансакционных издержек и средства их минимизации.
2. Издержки поиска информации об альтернативах сделки (о цене и партнере).

3. Издержки измерения. Классификация благ к зависимости от издержек измерения их качества. Поисковые блага, экспериментальные блага и доверительные блага. Способ организации сделки как средство экономии трансакционных издержек измерения (продажа товара с гарантией, продажа под торговой маркой, контракты с долевым участием). Неоднородные товары и издержки сортировки.
4. Издержки проведения переговоров и заключения контракта. Стандартные договоры. Выгода от сотрудничества (кооперативный излишек) и способы ее дележа. Переговоры по Гоббсу как социальная дилемма. Стратегия лидера и достоверность его угрозы.
5. Издержки контроля за соблюдением контракта и предотвращения оппортунистического поведения. Способы защиты контракта («заложник», обеспечение, самовыполняющееся соглашение, эмоциональный союз или объединение интересов). Механизм репутации как средство защиты контракта; двусторонний и многосторонний механизм репутации; недостатки репутации как средства предотвращения оппортунистического поведения. Сравнительные преимущества и недостатки правовой системы как механизма защиты контрактов. Способы защиты контрактов в современной России.
6. Издержки защиты контракта от третьих лиц.
7. Трансакционные издержки и основные типы экономического обмена: характеристика институциональной структуры основных типов обмена (по Д. Норту). Сосуществование различных типов экономического обмена в современном обществе.

Основная литература:

- 1) Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: Учебник/ Под общей редакцией д.э.н., проф. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА - М, 2011. – Гл. 2.
- 2) Кузьминов Я.И. Курс институциональной экономики: институты, сети, трансакционные издержки, контракты: учебник для студентов вузов/ Я.И. Кузьминов, К.А. Бендукидзе, М.М. Юдкевич. – М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2006. - Гл. 4, с. 167 - 284.
- 3) Милгром П., Робертс Дж. Экономика, организация и менеджмент: В 2-х т. / Пер с англ. Под ред. И.И. Елисеевой, В.Л. Тамбовцева. - СПб.: Экономическая школа, 2001. - Т. 1. - С. 60 – 65.
- 4) Одинцова М.И. Институциональная экономика: учеб. пособие / М.И. Одинцова ; Гос. ун-т – Высшая школа экономики. - 2-е изд. – М. : Изд. Дом ГУ ВШЭ, 2011. - Гл. 2.

Дополнительная литература:

- 1) Де Сото, Э. Иной путь.// М., Catallaxy, 1995. Гл. 5: Издержки и значение закона. - С. 176-234.
- 2) Институциональная экономика: Учебник / Под общ. ред. А. Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2008. – Тема 5, лекция 10.
- 3) Коуз Р. Природа фирмы . В: Коуз Р. Фирма, рынок, право. - М.: Дело, 1993.
- 4) Ляско А.К. Доверие и трансакционные издержки // Вопросы экономики. - 2003. - № 1. - С. 42 - 58.
- 5) Норт Д.С. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики/ Пер. с англ. А.Н. Нестеренко; предисл. и науч. ред. Б.З. Мильнера. - М.: Фонд экономической книги "Начала", 1997. – Гл. 8.
- 6) Barzel Y. Measurement Cost and the Organization of Markets.// Journal of Law and Economics, 1982, Vol. 25, N. 1, 27-48.
- 7) Greif A. Institutions and International Trade: Lessons from the Commercial Revolution. //American Economic Review. Vol. 82. N. 2. P. 128 -133.

Тема 3. Экономическая теория прав собственности

1. Определение понятия прав собственности. Трактовка права собственности в различных правовых системах (общего права и континентального права). Права собственности в экономической теории.

2. Спецификация прав собственности, способы спецификации прав собственности. Размывание прав собственности. Пучок прав собственности. Расщепление прав собственности.
3. Внешние эффекты и несостоятельность рынка. Альтернативные способы интернализации внешних эффектов. Теорема Коуза.
4. Альтернативные режимы прав собственности. Общая собственность (свободный доступ) и проблема исчерпания ресурсов. Исключительные права собственности и условия их формирования. Коммунальная собственность. Первая экономическая революция. Оптимальная численность группы при коммунальной собственности. Частная собственность. Государственная собственность.
5. Теории возникновения и изменения прав собственности (наивная теория прав собственности, теория групп интересов и издержки коллективных действий; теория рентоориентированного поведения).

Основная литература:

- 1) Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: Учебник/ Под общей редакцией д.э.н., проф. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА - М, 2011. – Гл. 3.
- 2) Капелюшников, Р.И. Экономическая теория прав собственности.//М.:ИМЭМО, 1990. - Гл. 6. [<http://www.libertarium.ru>].
- 3) Коуз Р. Проблема социальных издержек// Коуз Р. Фирма, рынок, право. - М.: Дело, 1993.
- 4) Одинцова М.И. Институциональная экономика: учеб. пособие / М.И. Одинцова ; Гос. ун-т – Высшая школа экономики. - 2-е изд. – М. : Изд. Дом ГУ ВШЭ, 2011. - Гл. 3.
- 5) Познер Р. Экономический анализ права. - СПб.: Экономическая школа. - Гл.3 – С. 41 - 74, 82 - 88.

Дополнительная литература:

- 1) Де Сото Э. Загадка капитала. - М.: Олимп Бизнес, 2004. - Гл. 6: Загадка правового бессилия. - С. 155 – 208.
- 2) Институциональная экономика: Учебник / Под общ. ред. А. Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2008. – Тема 5, лекция 10.
- 3) Капелюшников Р.И. Собственность без легитимности// Вопросы экономики. – 2008. - N 3. - С. 85-105.
- 4) Коуз Р. Маяк в экономической теории// Коуз Р. Фирма, рынок, право. - М.: Дело, 1993.
- 5) Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. – Гл. 4.
- 6) Олсон М. Логика коллективных действий. - М.: Фонд экономической инициативы, 1995.
- 7) Пайпс Р. Собственность и свобода. - М.: Московская школа политических исследований, 2001. - Гл. 2: Институт собственности. - С. 91 – 162.
- 8) Фуруботн Э.Г., Рихтер Р. Институты и экономическая теория: достижения новой институциональной экономической теории. - СПб.: Изд-во Спб. гос. ун-та, 2005. - Гл. 3.
- 9) Эггертссон Т. Экономическое поведение и институты / Пер. с англ. - М.: Дело, 2001. - Гл. 2, с. 46 – 55; гл. 4, с. 97 - 140; гл. 8, с. 265 - 300; гл.9, с. 301 - 338.
- 10) Hardin, G. The Tragedy of Commons. // Science, Vol. 162, No. 3859, 13.12.1968, pp. 1243-1248.

Тема 4. Контрактные отношения

1. Понятие контракта. Контракт в юридическом и экономическом смысле. Понятие совершенного контракта. Причины неполноты контрактов.
2. Типы асимметрии информации (скрытые характеристики, скрытые действия/ скрытая информация и скрытые намерения) и виды оппортунистического поведения.

3. Неблагоприятный отбор и методы его предотвращения (подача сигналов и просеивание). Неблагоприятный отбор на рынке труда. Неблагоприятный отбор на рынке кредита и методы его предотвращения (рационализация кредитов).
4. Пластичность ресурсов и моральный риск. Проблема взаимоотношений принципала и агента. Агентские издержки. Методы предотвращения морального риска (контроль над агентом, стимулирующие контракты, внесение залогов и объединение собственности).
5. Факторы, влияющие на выбор типа контракта. Понятие специфичности ресурсов. Классификация специфических активов. Квази-рента и вымогательство. Типы контрактов (классический, неоклассический и отношенческий) и альтернативные способы организации сделки: рынок, гибридные формы и иерархия. Гибридные формы: проблема гарантий специфических капиталовложений.
6. Институциональная среда и выбор типа контракта. «Дженерэл Моторс» и «Тойота»: сравнение американской и японской модели решения проблемы гарантий специфических ресурсов.
7. Экономическая теория трансакционных издержек и ее применение для объяснения внутренних характеристик формальных организаций.

Основная литература:

- 1) Акерлоф Дж. Рынок "лимонов": неопределенность качества и рыночный механизм. THESIS, 1993, Вып. 5. - С. 95 - 104.
- 2) Кузьминов Я.И. Курс институциональной экономики: институты, сети, трансакционные издержки, контракты: учебник для студентов вузов/ Я.И. Кузьминов, К.А. Бендукидзе, М.М. Юдкевич. – М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2006. - Гл. 5. - С. 285-401.
- 3) Милгром П., Робертс Д. Экономика, организация и менеджмент. - М.: Экономическая школа, 1999. - Т. 1. - С. 192 - 197, 203 - 208, 239 - 241, 247 - 252, 273 - 280, 382 – 386; Т. 2, - С. 330 – 332.
- 4) Одинцова М.И. Институциональная экономика: учеб. пособие / М.И. Одинцова ; Гос. ун-т – Высшая школа экономики. - 2-е изд. – М. : Изд. Дом ГУ ВШЭ, 2011. - Гл. 4.
- 5) Эггертсон Т. Экономическое поведение и институты. - М.: Дело, 2001. - Гл. 6. - С. 171-210.
- 6) Уильямсон О. Поведенческие предпосылки современного экономического анализа. //THESIS. - 1993. - Т. 1. - Вып. 3 - С. 39-49.

Дополнительная литература:

- 1) Вэриан Х.Р. Микроэкономика. Промежуточный уровень. - М.: ЮНИТИ, 1997 - Гл. 35. –С. – 689 - 711.
- 2) Джоскоу, П. Специфичность активов и структура вертикальных отношений: эмпирические свидетельства// Природа фирмы./ Под ред. О.И. Уильямсона и С. Дж. Уинтера. - М.: Дело, 2001. - С. 175-205.
- 3) Институциональная экономика: Учебник / Под общ. ред. А. Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2008. – Тема 8.
- 4) Клейн Б. Вертикальная интеграция как право собственности на организацию: еще раз об отношениях между «Фишер боди» и «Дженерал Моторс»./ Природа фирмы. Под ред. О.И. Уильямсона и С. Дж. Уинтера. - М.: Дело, 2001. - С. 319 – 339.
- 5) Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. – Гл. 5.
- 6) Менар К. Экономика трансакционных издержек: от теоремы Коуза до эмпирических исследований// Институциональная экономика. / Под ред. Олейника А. - М.: ИНФРА-М, 2005. - С. 113-151.
- 7) Менар К. Теория организаций: разнообразие соглашений в развитой рыночной экономике// Институциональная экономика. / Под ред. Олейника А. М.: ИНФРА-М, 2005. - С. 191 – 241.

- 8) Уильямсон О. Экономические институты капитализма: Фирмы, рынки, «отношенческая» контрактация. – СПб.: Лениздат; CEV Press, 1996. - Гл. 1 – 3. - С. 25 - 151.
- 9) Фуруботн Э. Г., Рихтер Р. Институты и экономическая теория: Достижения новой институциональной экономической теории. - СПб.: Изд-во Спб. гос. ун-та, 2005. - Гл. 4.
- 10) James Jr. H. S. The Trust Paradox: A Survey of Economic Inquiries into the Nature of Trust and Trustworthiness. // Journal of Economic Behavior and Organization. // 2002. Vol. 47. P. 291-307.
- 11) Williamson O. Calculativeness, Trust and Economic Organization. // Journal of Law and Economics, 1993, Vol. 36, N.1, Part 2.

Тема 5. Институциональные теории фирмы

1. Неоклассическая теория фирмы. Объяснение причин возникновения фирмы в неинституциональной теории (Ф. Найт, Р. Коуз, А. Алчиан и Х. Демсетц, О. Уильямсон, О. Харт).
2. Рынок и фирма: сравнительный анализ выгод и издержек альтернативных форм координации экономической деятельности. Внутренний рынок фирмы и издержки влияния (influence costs) (Милгрэм). Объяснение границ фирмы.
3. Анализ экономических организаций с позиции теории прав собственности. Характеристика правомочий, входящих в пучок прав собственности владельца частнопредпринимательской фирмы. Формы деловых предприятий и распределение прав собственности в них; сравнительные преимущества и недостатки этих форм (частнопредпринимательская фирма, партнерство, открытая корпорация, регулируемая фирма, государственная фирма, некоммерческие организации, самоуправляющиеся фирмы).
4. Отделение собственности от управления в открытой корпорации. Оппортунизм менеджеров и механизмы корпоративного контроля. Англо-саксонская и германо-японская модели, их сравнительные преимущества и недостатки. Приватизация в России и странах Восточной Европы и проблемы контроля над управляющими.

Основная литература:

- 1) Алчиан А., Демсетц Х. Производство, информационные издержки и экономическая организация. / Истоки. - М.: Издательский дом ГУ-ВШЭ, 2004. - С. 166 - 207.
- 2) Коуз Р. Природа фирмы // Коуз Р. Фирма, рынок, право. - М.: Дело, 1993.
- 3) Познер Р. Экономический анализ права. - С.-Петербург: Экономическая школа. - Гл. 14. - С. 525 – 536.
- 4) Эггертсон Т. Экономическое поведение и институты. - М.: Дело, 2001. - Гл. 5. - С. 141-170.

Дополнительная литература:

- 1) Богл Дж. Битва за душу капитализма. - М.: Издательство Института Гайдара, 2011. - Часть I. Корпоративная Америка. - С. 21-141.
- 2) Мастен С. Правовая основа фирмы. // Природа фирмы. Под ред. О.И. Уильямсона и С. Дж. Уинтера. - М.: Дело, 2001. - С. 294 - 318.
- 3) Розанова Н. Эволюция взглядов на природу фирмы в западной экономической науке // Вопросы экономики. - 2002. - № 1. - С. 50 – 67.
- 4) Фуруботн Э. Г., Рихтер Р. Институты и экономическая теория: Достижения новой институциональной экономической теории. - СПб.: Изд-во Спб. гос. ун-та, 2005. - Гл. 8.
- 5) Харт О.Д. Неполные контракты и теория фирмы. // Природа фирмы. Под ред. О.И. Уильямсона и С. Дж. Уинтера. - М.: Дело, 2001. - С. 206 - 236.
- 6) Fama E., Jensen M. Agency Problems and Residual Claims. // Journal of Law and Economics, 1983, Vol. 26. N. 1 P. 327-349.
- 7) Hart O. An Economist's Perspective on the Theory of the Firm. // Columbia Law Review. 1989. Vol. 89. p. 1754-1774.
- 8) Roberts J. The Modern Firm. Organisational Design for Performance and Growth. Oxford: Oxford University Press. 2004. Ch. 3. The Nature and Purpose of the Firm. P. 74-117.

Тема 6. Экономическая теория государства

1. Объяснение происхождения государства (теория социального контракта, теория насилия). Экономические функции государства.
2. Теория государства Д. Норта. Проблема ограничения насилия. Общества с «закрытым» и «открытым» доступом.
3. Теория государства М. Олсона. Модель «стационарного бандита».

Основная литература:

- 1) Эггертсон Т. Экономическое поведение и институты. - М.: Дело, 2001. - Гл. 10. - С. 339 - 382.
- 2) Норт Д., Уоллис Дж., Вейнгафт Б., Концептуальный подход к объяснению истории человечества// ЭКОВЕСТ. – 2007. - Т. 6. - № 1. - С. 4-59.
- 3) Олсон М. Рассредоточение власти и общество в переходный период. Лекарство от коррупции, распада и замедления темпов экономического роста// Экономика и математические методы. – 1995. - Т. 31. - Вып. 4. - С. 53 - 81.

Дополнительная литература:

- 1) Тамбовцев В.Л. Теории государственного регулирования экономики. - М.: Инфра-М, 2008.
- 2) Бренделева Е.А. Неоинституциональная экономическая теория: учеб. пособие \ Е.А. Бренделева; под общ. ред. А.В. Сидоровича. – М.: Дело и Сервис, 2011. – Гл. 6, 7, 8.
- 3) Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: Учебник/ Под общей редакцией д.э.н., проф. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА - М, 2011. – Гл. 5.
- 4) Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. – Гл. 7.
- 5) North, D. Government and the Cost of Exchange in History. // The Journal of Economic History, vol. 44, No. 2, 1984, pp. 255-264.
- 6) Rapaczynski A. The Role of the State and the Market in Establishing Property Rights. //The Journal of Economic Perspectives. 1996. Vol. 10. N. 2. P.87-103.

Тема 7. Институциональные изменения и экономика реформ

1. Стабильность институтов и институциональные изменения. Понятие институционального равновесия. Основные источники институциональных изменений. Централизованные и стихийные институциональные изменения. Роль государства в процессе институциональных изменений. Проблема компенсации проигравших групп.
2. Теория отбора в процессе конкуренции наиболее эффективных институтов (Алчиан, Фридман).
3. Институциональные изменения и зависимость от траектории развития (path-dependence). Формы зависимости от траектории развития (слабая, средняя и сильная формы).
4. Институциональные изменения в современной России.

Основная литература:

- 1) Норт Д.С. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики/ Пер. с англ. А.Н. Нестеренко; предисл. и науч. ред. Б.З. Мильнера. - М.: Фонд экономической книги "Начала", 1997. - Гл. 9 - 14.
- 2) Кузьминов Я., Радаев В., Яковлев А., Ясин Е. Институты: от заимствования к выращиванию (опыт российских реформ и возможность культивирования институциональных изменений)// Вопросы экономики. – 2005 - № 5.
- 3) Одинцова М.И. Институциональная экономика: учеб. пособие / М.И. Одинцова ; Гос. ун-т – Высшая школа экономики. - 2-е изд. – М. : Изд. Дом ГУ ВШЭ, 2011. - Гл. 7.

- 4) Олсон М. Логика коллективных действий. Общественные блага и теория групп. - М.: Изд-во ФЭИ, 1995.

Дополнительная литература:

- 1) Бренделева Е.А. Неинституциональная экономическая теория: учеб. пособие \ Е.А. Бренделева; под общ. ред. А.В. Сидоровича. – М.: Дело и Сервис, 2011. – Гл. 10, 11, 12.
- 2) Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: Учебник/ Под общей редакцией д.э.н., проф. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА - М, 2011. – Гл. 6.
- 3) Институциональная экономика: Учебник / Под общ. ред. А. Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2008. – Тема 7.
- 4) Дэвид П. Клио и экономическая теория QWERTY. // Истоки. М.: Издательский дом ГУ-ВШЭ. 2006. - С. 183 - 207.
- 5) Кэдвел Ч., Полищук Л. Эволюция спроса на институты в российской экономике: последствия для экономических реформ.// Модернизация Российской экономики. Книга 1. Отв. Ред. Ясин Е.Г. - Москва, 2002. - С. 239 – 249.
- 6) Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. – Гл. 8.
- 7) Норт Д. Институциональные изменения: рамки анализа// Вопросы экономики. – 1997. - № 3. - С. 6-17.
- 8) Норт Д. Институты и экономический рост: историческое введение// THESIS. – 1993. - Т. 1, вып. 2. – С. 69 – 91.
- 9) Ослунд А. Россия: рождение рыночной экономики. - М.: Республика, 1996.
- 10) Полищук Л.И. Нецелевое использование институтов// Вопросы экономики. - 2008. - № 10.
- 11) Полтерович В.М. Институциональные ловушки и экономические реформы//Экономика и математические методы. - 1999. - Т. 35. - Вып. 3. - С. 2 - 30.
- 12) Полтерович В.М. Трансплантация экономических институтов// Экономическая наука современной России. - 2001. - №3. - С. 24 - 49.
- 13) Тамбовцев В.Л. Теории институциональных изменений. - М.: Инфра-М, 2008.

Тема 8. Институты, экономический рост и развитие

1. Эмпирические свидетельства различий в уровне развития стран и регионов.
2. Основные гипотезы, объясняющие неравенство в уровне экономического развития. Географическая гипотеза. Гипотеза развития (модернизации). Институциональная гипотеза.
3. Институты как фактор эффективности распределения ресурсов. Производительная деятельность и перераспределительная деятельность (rent seeking). Роль политических и экономических институтов в создании стимулов к производительной деятельности.

Основная литература:

1. Асемоглу Д., Джонсон С., Робинсон Дж. Институты как фундаментальная причина долгосрочного экономического роста// ЭКОВЕСТ. – 2006. - Т 5. - № 1. - С. 4 – 43.
2. Глейзер Э., Ла Порта Р., Лопес-де-Силанес Ф., Шляйфер А. Являются ли институты причиной роста?// ЭКОВЕСТ. – 2006. - Т 5. - № 2. - С. 248–287.
3. Зингалес Л., Раджан З. Спасение капитализма от капиталистов: Скрытые силы финансовых рынков - создание богатства и расширение возможностей. М.: Изд-во «Теис», 2004.
4. Норт Д. Понимание процесса экономических изменений. - М.: Издательский дом ГУ ВШЭ, 2010.

Дополнительная литература:

- 1) Даймонд Дж. Ружья, микробы и сталь. Судьбы человеческих сообществ. – М.: АСТ, 2010.
- 2) Де Сото Э. Загадка капитала. - М.:Изд-во «Олимп-Бизнес», 2001.

- 3) Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: Учебник/ Под общей редакцией д.э.н., проф. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА - М, 2011. – Гл. 7.
- 4) Институциональная экономика: Учебник / Под общ. ред. А. Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2008. – Тема 12, лекция 24.
- 5) Истерли У. В поисках роста. Приключения экономистов в тропиках // ИСКСИ, 2006.
- 6) Олсон М. Возвышение и упадок народов. – М.: ЭКОР, 1998.
- 7) Полтерович В.М. Стратегии институциональных реформ. Китай и Россия// Экономика и математические методы. – 2006. - Т. 42. - № 2.
- 8) Полтерович В.М. К руководству для реформаторов: некоторые выводы из теории экономических реформ// Экономическая наука современной России – 2005. - № 1. - С. 7-24.
- 9) Хелпман Э. Загадка экономического роста. - М.: Издательство Института Гайдара, 2012.
- 10) Acemoglu D., Robinson J. Why Nations Fail. The Origins of Power, Prosperity, and Poverty // 2012.

Тема 9. Социальный капитал, сети, нормы и культура

1. Определение социального капитала. Доверие, сети и нормы. Способы измерения доверия и социального капитала.
2. Роль доверия в снижении транзакционных издержек. Экономическая отдача от социального капитала.
3. Социальный капитал и функционирование формальных институтов.

Основная литература:

- 1) Коулман Д. Капитал социальный и человеческий// Общественные науки и современность. - 2001. - № 3. - С. 121-139.
- 2) Лебедева Н.М. Ценности культуры и развитие общества/ Н.М. Лебедева, А.Н. Татарко; Гос. ун-т – Высшая школа экономики. – М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2007.
- 3) Полищук Л.И., Меняшев Р. Экономическое значение социального капитала // Вопросы экономики. - 2011. - № 12.
- 4) Ясин Е. Г. Модернизация экономики и система ценностей// Вопросы экономики. - 2003. - N.4 - С. 4 - 36.

Дополнительная литература:

- 1) Гайдар, Е. Государство и эволюция. - М.: НОРМА, 1997.
- 2) Культура имеет значение. – М.: Школа политических исследований, 2002.
- 3) Патнем Р. Чтобы демократия сработала. Гражданские традиции в современной Италии. - М.: Ad Marginem, 1996.
- 4) Сен А. Развитие как свобода. - М.: Новое издательство, 2004.
- 5) Aghion Ph., Y. Algan, P. Cahuc, Shleifer A. Regulation and Distrust // Quarterly Journal of Economics, 2010.
- 6) Glaeser E. et al. What is Social Capital? The Determinants of Trust and Trustworthiness // NBER WP № 7216.
- 7) Granovetter, Mark S. (1973). “The Strength of Weak Ties”. American Journal of Sociology, 78, 1360-1380.

5. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В ходе изучения дисциплины «Институциональная экономика» используется как лекционная форма обучения, проведение семинарских занятий, так и самостоятельная работа слушателей с учебниками, подкрепляемая соответствующими формами текущего контроля (см. раздел 6), коллективная работа в форме совместного решения кейсов, обсуждения презентаций написанных слушателями рефератов.

В ходе проведения занятий используется методика совместного решения количественных задач и качественных заданий на семинарах, а также самостоятельная работа слушателей с учебниками и сборниками тестов, кейсов и др.








6. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

Программа предусматривает самостоятельное изучение слушателями теоретической и эмпирической литературы, развитие навыков самостоятельного анализа конкретных ситуаций с применением понятий и теорий из курса. Контроль самостоятельной работы слушателей осуществляется в течение семестра с помощью оценивания их работы на текущих занятиях и реферата.

Текущий контроль приобретения компетенций осуществляется с помощью блиц-опросов, проведения коллоквиумов, путем проверки правильного решения кейсов, тестов и др. на занятиях. Контроль осуществляется путем оценивания индивидуального вклада каждого слушателя в коллективное решение проблемных вопросов, выносимых на обсуждение на занятиях, а также с помощью сообщений слушателями по темам курса. Оценка индивидуального вклада определяется количеством и качеством выступлений слушателя.

Методические рекомендации по подготовке реферата

Работа над **рефератом** закрепляет навыки, накопленные в ходе изучения курса. Написание реферата вырабатывает у студентов навыки, которые необходимы для написания самостоятельных исследовательских работ (например, выпускных квалификационных работ). В процессе выполнения исследовательской работы студенты применяют инструменты институциональной теории к моделированию и анализу конкретных экономических феноменов. Темы рефератов формулируются таким образом, чтобы задать студенту широкие рамки, в которых он должен поставить конкретный исследовательский вопрос (сформулировать узкую тему) и на него в работе дать ответ. Критерии оценки реферата:

-  Самостоятельность выполнения работы
-  Постановка задачи – оригинальность, новизна, релевантность, корректность
-  Выбор примера – актуальность, соответствие поставленной задаче
-  Полнота ответа на поставленный вопрос
-  Соответствие предложенной структуре
-  Логичность и связанность изложения
-  Выводы: связанность с проведенным анализом

Структура работы:

В исследовательской работе должны содержаться следующие компоненты:

Аннотация (0,5 стр.)

В этом разделе должна быть кратко изложена основная идея работы и основной результат.

Введение и постановка проблемы (1 - 2 стр.)

Здесь объясняется, что привлекло к анализу данной проблемы, какой вопрос исследуется, какова основная идея. Работа должна содержать четкую постановку исследовательского вопроса – в начале работы и ответ на него – в конце.

Основная часть (10 - 11 стр.)

Обзор литературы по выбранной теме. **Необходимо выбрать четыре и более академических статьи, в которых раскрывается выбранная тема.** Из обзора литературы должно быть понятно, на каких уже существующих результатах основана работа, а какой результат является целью данной работы, т.е. какая проблема будет решаться.

Строится формальная модель, позволяющая решить обозначенную проблему, иллюстрируется примером из реальной практики.

ИЛИ

Строится вербальная «модель» (цепочка взаимосвязанных логических рассуждений в рамках выбранной теории), позволяющая решить обозначенную проблему, иллюстрируется примером из реальной практики.

Заключение (1 – 2 стр.)

Здесь формулируются основные выводы, полученные в работе.

Список литературы

Текст работы должен содержать ссылки на все цитируемые источники.

Критерии оценки реферата:

Оценка отлично-10 ставится за реферат, который показывает, что студент обладает теми компетенциями, которые он должен был освоить при изучении дисциплины. Работа написана грамотно, логично, студент правильно формулирует цель работы, структура реферата продумана и полностью соответствует цели работы. Реферат полностью отражает все основные положения реферируемого материала, автор демонстрирует полное владение понятиями и категориями институциональной экономики, понимание всех аспектов сложных вопросов, рассматриваемых в реферируемом материале.

Оценка «отлично-9» ставится за реферат, который показывает, что студент обладает теми компетенциями, которые он должен был освоить при изучении дисциплины. Работа написана грамотно, логично, студент правильно формулирует цель работы. Структура реферата продумана и полностью соответствует цели работы. В реферате полностью отражены все основные положения реферируемого материала, при этом автор демонстрирует хорошее владение понятиями и категориями институциональной экономики, понимание важных аспектов сложных вопросов, рассматриваемых в реферируемом материале.

Оценка «отлично-8» ставится за реферат, который показывает, что студент обладает теми компетенциями, которые он должен был освоить при изучении дисциплины. Работа написана грамотно, логично, студент правильно формулирует цель работы. Структура реферата продумана и полностью соответствует цели работы. В реферате могут быть не полностью отражены все основные положения реферируемого материала, но при этом автор демонстрирует полное владение понятиями и категориями институциональной экономики, и понимание важных аспектов сложных вопросов, рассматриваемых в реферируемом материале.

Оценка «хорошо-7» ставится за реферат, который показывает, что студент обладает теми компетенциями, которые он должен был освоить при изучении дисциплины. Работа написана грамотно и, в целом, логично. Оценка снижается по одной из причин: или студент, в целом, правильно, но, возможно, недостаточно четко, формулирует цель работы, или структура реферата не полностью соответствует цели работы, не является логически верной. В реферате могут быть не полностью отражены все основные положения реферируемого материала, но при этом автор демонстрирует хорошее владение понятиями и категориями институциональной экономики, понимание основных аспектов сложных вопросов, рассматриваемых в реферируемом материале.

Оценка «хорошо-6» ставится за реферат, который показывает, что студент обладает теми компетенциями, которые он должен был освоить при изучении дисциплины. Работа написана грамотно и, в целом, логично. Оценка снижается, потому что студент, в целом, правильно, но, возможно, недостаточно четко, формулирует цель работы, и структура реферата не полностью соответствует цели работы, не является логически верной. В реферате могут быть не полностью отражены все основные положения реферируемого материала, но при этом автор демонстрирует хорошее владение понятиями и категориями институциональной экономики, понимание основных аспектов сложных вопросов, рассматриваемых в реферируемом материале.

Оценка «удовлетворительно-5» ставится за реферат, который показывает, что студент обладает базовыми компетенциями, которые он должен был освоить при изучении дисциплины. Работа написана, в целом, грамотно и логично. Оценка снижается, потому что студент недостаточно четко, формулирует цель работы, а структура реферата не полностью соответствует цели работы, не является логически верной. В реферате могут быть не полностью отражены все основные положения реферируемого материала, или автор демонстрирует недостаточно хорошее владение понятиями и категориями институциональной экономики, и понимание основных аспектов сложных вопросов, рассматриваемых в реферируемом материале.

Оценка «удовлетворительно-4» ставится за реферат, который показывает, что студент обладает базовыми компетенциями, которые он должен был освоить при изучении дисциплины. Работа написана, в целом, грамотно и логично. Оценка снижается, потому что студент недостаточно четко, формулирует цель работы, структура реферата не полностью соответствует цели работы, не является логически верной. В реферате могут быть не полностью отражены все основные положения реферируемого материала, и автор демонстрирует недостаточно хорошее владение понятиями и категориями институциональной экономики, и понимание аспектов даже простых вопросов, рассматриваемых в реферируемом материале.

Оценка «неудовлетворительно-3» ставится за реферат, который показывает, что студент не обладает даже базовыми компетенциями, которые он должен был освоить при изучении дисциплины. Работа написана неграмотно и нелогично. Оценка снижается, потому что студент недостаточно четко, формулирует цель работы, структура реферата не полностью соответствует цели работы, не является логически верной. Основные положения реферируемого материала отражены в реферате лишь фрагментарно, или автор демонстрирует недостаточно хорошее владение понятиями и категориями институциональной экономики, или неполное понимание аспектов даже простых вопросов, рассматриваемых в реферируемом материале.

Оценка «неудовлетворительно-2» ставится за реферат, который показывает, что студент не обладает даже базовыми компетенциями, которые он должен был освоить при изучении дисциплины. Работа написана неграмотно и нелогично. Оценка снижается, потому что студент недостаточно четко, формулирует цель работы, структура реферата не полностью соответствует цели работы, не является логически верной. Основные положения реферируемого материала отражены в реферате лишь фрагментарно, автор демонстрирует недостаточно хорошее владение понятиями и категориями институциональной экономики, или неполное понимание аспектов даже простых вопросов, рассматриваемых в реферируемом материале.

Оценка «неудовлетворительно-1» ставится за реферат, который показывает, что студент не обладает даже базовыми компетенциями, которые он должен был освоить при изучении дисциплины. Работа написана неграмотно и нелогично. Оценка снижается, потому что студент недостаточно четко, формулирует цель работы, структура реферата не полностью соответствует цели работы, не является логически верной. Основные положения реферируемого материала отражены в реферате лишь фрагментарно, автор демонстрирует недостаточно хорошее владение понятиями и категориями институциональной экономики, а также неполное понимание аспектов даже простых вопросов, рассматриваемых в реферируемом материале.

Оценка «0»: студент получает оценку 0 в рейтинг по курсу, если в работе обнаружены фрагменты, заимствованные из других источников или из работ других студентов, и не оформленные правильным образом цитаты. А также, если реферат не сдан в срок на проверку.

Список тем рефератов

1. Госзаказчик получил товар низкого качества. Какая стратегия поведения будет доминирующей в России - идти в суд и добиваться поставки необходимого товара или "закрывать глаза" на низкое качество товара? Почему?
2. Почему в Томске не соблюдаются правила парковки? Что должны сделать городские власти для решения данной проблемы?
3. Несмотря на то, что 94-ФЗ четко прописывает процедуры проведения государственных закупок, уровень коррупции в российском госзаказе не снижается, поскольку стадии закупки до и после проведения торгов практически не урегулированы. Каким образом можно снизить коррупцию в госзакупках на этих стадиях?
4. В США существует рынок молодых экономистов, на котором ежегодно молодые выпускники со степенью Ph.D. (около 1000 человек) пытаются найти университет, в котором они будут работать в дальнейшем. Каким образом можно обеспечить наилучшее соответствие между кандидатами (молодыми экономистами) и университетами?
5. Некоторые престижные западные университеты используют практику раннего приема заявок (early admissions) со стороны абитуриентов. Объясните, для чего нужна такая практика топовым вузам, и какие стимулы создает подобная система у абитуриентов и университетов. Как проведение данной политики отражает цели различных вузов?
6. Почему в одних странах «списывание» в университетах очень распространено, а в других почти не встречается? Какими факторами можно объяснить распространенность списывания? Каким образом можно бороться со списыванием?
7. Многие эмпирические исследования свидетельствуют о том, что для экономик с системой страхования вкладов вероятность банковского кризиса выше, хотя ССВ - инструмент, призванный обеспечить стабильность банковской системы. Как можно объяснить такой результат? Какие решения проблемы вы можете предложить?
8. Некоторые эксперты считают, что от банковских паник в 2008 году российскую экономику спасли СМИ. Чем можно объяснить такую точку зрения? Всегда ли эффективен такой механизм? Всегда ли он должен быть эффективным?
9. Многие считают аукцион наиболее эффективной процедурой распределения государственных или общественных ресурсов. Почему данная процедура не используется в практике распределения радиочастот повсеместно?
10. Существует мнение, что новостные агрегаторы и блоги нарушают авторское право, представляя выдержки из сообщений новостных агентств и ведущих газет. Так ли это? Каким образом деятельность агрегаторов и блогов отражается на прибыли новостных агентств и газет?
11. В одних городах России жители более довольны положением, чем в других. При этом экономические факторы (средний уровень зарплат, развитие бизнеса) помогают объяснить только часть различия в удовлетворенности. Какие факторы не учтены и насколько они влияют на результат?
12. В одних городах России мэры меняются постоянно, в других один и тот же человек управляет городом с 1990х. Почему это происходит и влияет ли это на благосостояние жителей?
13. Одной из функций государства в рыночной экономике является регулирование входа на рынок для новых фирм и предпринимателей. Можно ли сказать, что высокие барьеры входа на рынок ведут к повышению качества продукции и услуг, предоставляемых частными фирмами?
14. Принято считать, что наличие запасов природных ресурсов способствует экономическому росту. Так ли это на самом деле? Какие гипотезы и объяснения существуют на этот счет?
15. Предложите оптимальную структуру сети для главного организатора массовых мероприятий. Какими свойствами она должна обладать? Протестируйте, свою

- гипотезу на реальном примере.
16. Раньше для осуществления некоторых видов деятельности, например, строительных работ, необходимо было получать специальную лицензию. Сейчас для того, чтобы иметь право выполнять строительные работы необходимо вступить в саморегулируемую организацию. Зачем нужны эти меры? Сравните преимущества и недостатки каждого из них.
 17. В экономической литературе часто считается, что устойчивая (в смысле отсутствия переворотов) демократия является предпосылкой экономического роста и развития. В то же время, некоторые недемократические страны (например, Сингапур) демонстрируют не меньший рост и развитие, чем многие демократические страны. Как вы считаете, необходим ли переход от "недемократии" к демократии для развития экономики страны?
 18. "Вашингтонский консенсус" принятый в 1989 году Всемирным банком, МВФ, и другими международными организациями включал в себя описание институтов (например, института защиты прав собственности) и их форм, которые существовали на тот момент в развитых странах, и рекомендации относительно внедрения такого рода институтов в развивающихся странах. Как вы считаете, является ли такая политика реформ и внедрения институтов жизнеспособной?
 19. На рынке известных брендов одежды доля подделок доходит до 40%. Особо популярны имитации сумок и одежды Louis Vuitton, Gucci, Paul Smith, Ed Hardy, Christian Audigier, Chanel и практически всех спортивных марок. При этом создатели брендов и известные модельеры редко подают иски в суд. Почему так происходит? Как данная ситуация различается в разных странах?
 20. В некоторых ВУЗах стипендия выплачивается всем студентам, но её размер напрямую зависит от результатов выполняемых ими работ. Почему такая система стимулирования студентов не используется повсеместно? Насколько эффективной представляется такая система?
 21. Мы достаточно часто сталкиваемся со случаями недобросовестного поведения чиновников, что приводит к росту транзакционных издержек при получении государственных услуг. В последнее время в России предлагаются различные способы решения этой проблемы: от регламентации деятельности государственных служащих до передачи информации о случаях недобросовестного поведения чиновников до сведения высших должностных лиц. Какие меры могли бы привести к снижению транзакционных издержек населения при получении государственных услуг?
 22. Одно из предложений Министерства экономического развития относительно государственных закупок предметов культуры и искусства заключается в том, что цена должна быть лишь одним из критериев, влияющих на выбор поставщика, причем вес цены не должен превышать 20%. Чем можно объяснить необходимость такого предложения? Оцените преимущества и недостатки новой системы закупки подобных товаров.
 23. Почему географическая концентрация предприятий «креативных индустрий» в США и Европе больше концентрации предприятий классических производственных индустрий? Чем можно объяснить возникновение «креативных кластеров»?
 24. Во многих странах лотереи используются для распределения прав (вид на жительство, лицензия на охоту) и обязанностей (выбор присяжных, военный призыв). Почему данный механизм не используется для распределения материальных ресурсов?
 25. Начиная с 1998 года, рестораны Лос-Анджелеса обязаны вывешивать результаты последней проверки санитарной инспекции на входе в заведение. Исследования показывают, что данная мера позволила значительно сократить число отравлений и инфекционных желудочно-кишечных заболеваний. Кроме того, сразу после введения данной нормы выручка ресторанов с высокими оценками значительно увеличилась. Однако рестораны большинства других городов США, в том числе Сан-Франциско, обязаны

- предоставлять результаты инспекции лишь по требованию потребителей. Как такое различие в правилах может влиять на поведение потребителей и выручку ресторана?*
26. *Чем можно объяснить выбор банком стратегии дополнительного кредитования неплатежеспособного клиента в течение длительного времени, вместо начала процедуры его банкротства (evergreening)?*

Вопросы для оценки качества освоения дисциплины

1. Предпосылки неоклассического экономического анализа и их модификация институционалистами.
2. Поведенческие предпосылки институционального анализа.
3. Определение института. Основные типы ситуаций, в которых возникают институты.
4. Институты и организации. Взаимодействие институтов и организаций.
5. Функции института в ситуации координации. Понятие фокальной точки.
6. Правила формальные и неформальные. Механизмы принуждения к соблюдению правил.
7. Санкции за невыполнение неформальных правил. Условия эффективности неформальных правил.
8. Институциональная структура общества. Институты формальные и неформальные и взаимоотношение между ними.
9. Рыночные трансакционные издержки. Издержки *ex ante* и *ex post*.
10. Категории товаров: поисковые, экспериментальные, доверительные. Способы снижения трансакционных издержек измерения качества этих категорий товаров.
11. Проблемы количественной оценки трансакционных издержек в экономике.
12. Сравнительные преимущества и недостатки механизмов защиты контракта: правовая система и механизм репутации.
13. Спецификация прав собственности. Размывание прав собственности. Основные причины размывания прав собственности.
14. Альтернативные способы интернализации внешних эффектов. Теорема Коуза.
15. Режим общедоступной собственности и его экономические последствия. Способы решения проблем, возникающих при общем доступе.
16. Режим коллективной собственности. Факторы, влияющие на оптимальный размер группы при коллективной собственности.
17. Частная собственность. Факторы, которые имеют значения для возникновения режима частной собственности.
18. Стимулы при государственной собственности. Экономические последствия государственной собственности.
19. Наивная теория возникновения прав собственности.
20. Выгоды и издержки установления исключительных прав собственности. Трансакционные издержки защиты прав собственности и способы их снижения.
21. Теория групп давления. Проблема коллективных действий (М. Олсон).
22. Теория рентоориентированного поведения. Графическая иллюстрация идеи о рентоориентированном поведении.
23. Понятие неполноты контракта. Ограниченная рациональность.
24. Неблагоприятный отбор и способы его предотвращения.
25. Правила установления прав на владение, приоритет первоначального владения и неблагоприятный отбор.
26. Моральный риск и способы его предотвращения. Условия, при котором возникает моральный риск.
27. Стимулирующие контракты как способ предотвращения морального риска, недостатки стимулирующих контрактов.

28. Вымогательство как вид оппортунистического поведения и способы его предотвращения.
29. Теория транзакционных издержек О. Уильямсона: основные предпосылки. Фундаментальная трансформация по Уильямсону.
30. Типы контрактов и альтернативные способы организации сделки.
31. Роль цены в классическом, неоклассическом и отношенческом контрактах.
32. Гибридные способы организации сделки и гарантии специфических инвестиций.
33. Роль доверия в теории Уильямсона. Влияние уровня доверия в экономике на выбор экономическими агентами типа контракта.
34. Теория фирмы Коуза, ее основные достоинства и недостатки.
35. Контрактные и иерархические теории фирмы. Теория фирмы Алчиана и Демсеца, ее сравнительные достоинства и недостатки.
36. Фирма как способ организации сделки (Уильямсон). Границы вертикальной интеграции по Уильямсону.
37. Издержки влияния (Милгром). Способы предотвращения политизации внутренней жизни фирмы и борьба с «издержками влияния».
38. Теория неполных контрактов, остаточные права собственности и их роль в теории фирмы Харта. Границы фирмы по Харту.
39. Преимущества и недостатки частнопредпринимательской фирмы. Пучок правомочий ее владельца.
40. Проблема принципала-агента в открытой корпорации и основные механизмы контроля управляющих.
41. Англо-саксонская и японо-германская модели корпоративного контроля.
42. Регулируемая фирма.
43. Фирма с рабочим самоуправлением.
44. Профессиональные товарищества.
45. Некоммерческие организации.
46. Объяснение феномена государства: теория насилия, теория общественного договора и теория государства Д. Норта.
47. Стабильность институтов и институциональные изменения. Понятие институционального равновесия. Основные источники институциональных изменений.
48. Институциональные изменения и зависимость от пути развития.

7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ, МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

а) базовые учебники

1. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория [Текст] : Учебник/ Под общей редакцией д.э.н., проф. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 416 с.
2. Кузьминов Я.И. Курс институциональной экономики: институты, сети, транзакционные издержки, контракты [Текст] : учебник для студентов вузов / Я.И. Кузьминов, К.А. Бендукидзе, М.М. Юдкевич. – М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2006. – XL, 442, [2] с.
3. Одинцова М.И. Институциональная экономика [Текст] : учеб. пособие / М.И. Одинцова ; Гос. ун-т – Высшая школа экономики. - 2-е изд. – М. : Изд. Дом ГУ ВШЭ, 2011. – 397, [1] с.

б) основная литература

1. Бренделева Е.А. Неоинституциональная экономическая теория: учеб. пособие \ Е.А. Бренделева; под общ. ред. А.В. Сидоровича. – М.: Дело и Сервис, 2011. – 352 с.

2. Институциональная экономика: Учебник / Под общ. ред. А. Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2008. – 704 с.
3. Коуз Р. Фирма, рынок, право. - М.: Дело, 1993.
4. Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003.
5. Милгром П., Робертс Дж. Экономика, организация и менеджмент. - М.: Экономическая школа, 1999 – в 2-х т.
6. Нельсон Ричард Р., Уинтер Сидней Дж. Эволюционная теория экономических изменений / Пер. с англ. - М.: Дело, 2002. – 536 с.
7. Норт Д.С. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики/ Пер. с англ. А.Н. Нестеренко; предисл. и науч. ред. Б.З. Мильнера. - М.: Фонд экономической книги "Начала", 1997. - 180 с.
8. Сэндлер Т. Экономические концепции для общественных наук / Пер с англ. – М.: Издательство «Весь мир», 2006. – 376 с.
9. Уильямсон О. Экономические институты капитализма: Фирмы, рынки, «отношенческая» контрактация. – СПб.: Лениздат; CEV Press, 1996. – 702 с.
10. Фуруботн Э. Г., Рихтер Р. Институты и экономическая теория: Достижения новой институциональной экономической теории. СПб.: Изд-во Спб. гос. ун-та, 2005.
11. Эггертссон Т. Экономическое поведение и институты. / Пер. с англ. - М.: Дело, 2001. - 408 с.

б) дополнительная литература

1. Акерлоф Дж. Рынок "лимонов": неопределенность качества и рыночный механизм. // THESIS, 1993, Вып. 5. С. 95-104.
2. Алчиан А., Демсец Х. Производство, информационные издержки и экономическая организация. // Истоки, М.: Издательский дом ГУ-ВШЭ, 2004, стр. 166-207.
3. Демсец Х. Еще раз о теории фирмы. В: Природа фирмы. Под ред. О. Уильямсона и С. Уинтера. М., Дело, 2001, с. 237-267.
4. Дэвид П. Клио и экономическая теория QWERTY. // Истоки. М.: Издательский дом ГУ-ВШЭ. 2006. с. 183-207.
5. Капелюшников Р. Экономическая теория прав собственности. М.: ИМЭМО, 1990.
6. Клейн Б. Вертикальная интеграция как право собственности на организацию: еще раз об отношениях между «Фишер боди» и «Дженерал Моторс». // Природа фирмы. М.: Дело, 2001. с. 319 – 339.
7. Масен С. Правовая основа фирмы. // Природа фирмы. Под ред. О. Уильямсона и С. Уинтера. М., Дело, 2001, с. 294 – 318.
8. Менар К. Теория организаций: разнообразие соглашений в развитой рыночной экономике. // Институциональная экономика. Учебник под ред. Олейника А. М.: ИНФРА-М, 2005, с. 191- 241.
9. Менар К. Экономика транзакционных издержек: от теоремы Коуза до эмпирических исследований. // Институциональная экономика. Учебник под ред. Олейника А. М.: ИНФРА-М, 2005, с. 113-151.
10. Норт Д. Институциональные изменения: рамки анализа. // Вопросы экономики, 1997, N 3, с. 6-17.
11. Нуреев Р.М., Латов Ю.В. Институционализм в новой экономической истории. // Институциональная экономика. Под ред. Олейника А. М.: ИНФРА-М, 2005, с. 191- 241.
12. Олсон М. Логика коллективных действий. М.: Фонд экономической инициативы, 1995.
13. Полтерович В.М. Институциональные ловушки и экономические реформы. // Экономика и математические методы. 1999. Т. 35. Вып.3, с. 3-20.
14. Розанова Н. Эволюция взглядов на природу фирмы в западной экономической науке. // Вопросы экономики, 2002 № 1, с.50-67.

15. Сборник статей по курсу «Институциональная экономика» (сост. Юдкевич М.М.), ГУ-ВШЭ, 1998.
16. Тамбовцев В.Л. Введение в экономическую теорию контрактов. М.: Инфра-М. 2004.
17. Тамбовцев В.Л. К вопросу о государственном регулировании в переходной экономике России. Экономика и математические методы, 1998, Т. 34. Вып. 4. с. 149-159.
18. Тамбовцев В.Л. Теории государственного регулирования экономики. М.: Инфра-М 2008.
19. Тамбовцев В.Л. Теории институциональных изменений. М.: Инфра-М. 2008.
20. Уильямсон О. Поведенческие предпосылки современного экономического анализа. //THESIS. 1993. Т. 1. Вып. 3 с. 39-49.
21. Харт О.Д. Неполные контракты и теория фирмы.// Природа фирмы. Под ред. О.И. Уильямсона и С. Дж. Уинтера. М.: Дело, 2001, стр. 206-236.
22. Шаститко А.Е. Неоинституциональная экономическая теория. М.: ТЕИС, 1998.
23. Шаститко А.Е. Новая теория фирмы.- М.: ТЭИС, 1995, гл. 3, с.47-69.
24. Шаститко А.Е. Экономическая теория институтов М.: ТЕИС. 1997.
25. Юдкевич М.М., Подколзина Е.А., Рябинина А.Ю. Основы теории контрактов: модели и задачи. М.: ГУ-ВШЭ, 2002.

в) базы данных, информационно-справочные и поисковые системы

- ❖ Encyclopedia of Law and Economics – <http://allserv.rug.ac.be/~gdegeest>
- ❖ Международная организация по новой институциональной экономике ISNIE <http://www.isnie.org/>
- ❖ Библиотечка Либертариума – <http://www.libertarium.ru/library>
- ❖ Электронный учебный курс - <http://eonline.edu.ru>
- ❖ Science Direct
- ❖ JSTOR
- ❖ ProQuest
- ❖ EBSCO

г) научно-популярная литература

- Гуриев С. Мифы экономики.
- Левит С., Дабнер С. Суперфрикономика.
- Левит С., Дабнер С. Фрикономика.
- Сонин К. Уроки экономики.
- Фисман Р., Мигель Э. Экономические гангстеры.
- Халбронер Р. Философы от мира сего.
- Харфорд Т. Экономист под прикрытием.
- www.econtalk.org

8. Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля)

- ✓ компьютеры с доступом в Интернет
- ✓ доступ к вышеуказанным поисковым системам


Авторы:



Ел.Н. Соболева

Рецензент:

К.э.н. доцент кафедры



Н.И. Гульбина